

**O efeito do Nível de Transparência sobre a Estrutura da Dívida: um estudo entre  
empresas ganhadoras e não-ganhadoras do Prêmio de Transparência  
ANEFAC-SERASA-EXPERIAN**

**NATANIEL GERALDO MENDES PEIXOTO**

*Pontifícia Universidade Católica de Minas Gerais*

**ÉRIKA MICHELLE DA SILVA BICALHO**

*Pontifícia Universidade Católica de Minas Gerais*

**VAGNER ANTÔNIO MARQUES**

*Pontifícia Universidade Católica de Minas Gerais*

**HUDSON FERNANDES AMARAL**

*Universidade Federal de Minas Gerais*

**RESUMO**

A estrutura de capital, apesar de exaustivamente discutida na literatura de Finanças, ainda tem intrigado os pesquisadores, pois seus achados, sobretudo no contexto brasileiro não apresentam consistência suficientes para se considerar esgotado o debate. Além disso, questões como a dispersão das fontes de financiamento utilizadas pelas empresas tem estimulado a realização de pesquisas, pois fatores econômicos e institucionais podem estimular uma maior ou menor dispersão dos tipos de dívida (Hackbarth, Hennesy e Leland, 2007). Adicionalmente, o nível de transparência é um dos fatores com efeitos potenciais sobre a dispersão das fontes de financiamento, pois o maior ou menor acesso às linhas de créditos pode se relacionar com o nível de assimetria entre usuários internos e externos (Verrecchia, 2001). Nesse contexto, o objetivo do presente estudo foi analisar o efeito do nível de transparência sobre a heterogeneidade (homogeneidade) das fontes de financiamentos das empresas brasileiras. Para tanto, analisou-se dados de 49 empresas divididas em dois grupos (ganhadoras e não ganhadoras do Prêmio de Transparência ANEFAC-SERASA-EXPERIAN). Os dados coletados na BMF&BOVESPA e CVM foram analisados quantitativamente através da estatística descritiva e inferencial, especificamente, análise de regressão com dados em painel. Os resultados demonstraram que o nível de transparência afeta negativa e significativamente na homogeneidade. Quanto mais transparente, mais heterogênea é a distribuição das fontes de capitais de terceiros. Esses achados sugerem uma maior confiança dos credores e/ou uma preferência dos gestores pela lógica da *Trade-off Theory* implica em uma busca por uma maximização dos benefícios das dívidas e redução dos custos de falência podem estar associados aos resultados encontrados. Complementarmente, o nível de risco das empresas tem um efeito positivo na heterogeneidade das fontes de financiamento, ou seja, quanto mais arriscada, maior é o número de tipos de dívidas contratadas dentre as diversas opções no mercado financeiro.

**Palavras chave:** Estrutura de Capital, Relevância do Valor, Conteúdo Informacional.

## 1. INTRODUÇÃO

Segundo Arce, Cook e Kieschnick (2015), a estrutura de capital consiste em uma das temáticas que tem sido estudadas no âmbito das finanças desde Durand (1952), Modigliani & Miller (1958, 1963), entre outros como Myers (1984), Myers e Majluf (1984). Nesse debate, o modelo de M&M - Modigliani e Miller tem sido sistematicamente estudado, entretanto, dadas as premissas assumidas, questionamentos sobre a validade dos seus pressupostos são realizados teórica e empiricamente até os dias atuais.

Ardalan (2015) observa que a consideração de premissas mais realistas, tais como: (i) a existência de impostos reconsiderado por M&M (1963), (ii) a possibilidade de inexistência de relação linear entre as variáveis do modelo, (iii) os efeitos marginais do nível de endividamento sobre o custo do capital e o valor da empresa, (iv) os efeitos do setor, (v) da assimetria informacional e a (vi) preferência dos investidores pelos tipos e formas de financiamento dos investimentos são fatores que podem fortalecer ou fragilizar a proposta de Modigliani & Miller (1958, 1963) e merecem atenção contemporaneamente.

Isso porque, a separação entre a propriedade e controle gera custos de agência (Jensen & Meckling, 1976) e a assimetria informacional como efeito natural da relação entre principal e agente (Myers, 1984), dos custos de agência e risco de falência (Myers & Majluf, 1984) podem afetar a percepção de risco por parte dos credores e o prêmio pelo risco cobrado aumenta (Armstrong, Guay, & Weber, 2010).

Adicionalmente questões como determinantes da maturidade das dívidas, o efeito do potencial de crescimento sobre o endividamento bancário (Bertin, Warleta e Hoffmann, 2012), determinantes da estrutura dos tipos de dívidas (Drobotz, Schilling e Schroder, 2015; Fiore e Uhlig, 2015), o efeito acionistas estrangeiros sobre a estrutura de capital (Anwar e Sun, 2015), o efeito dos tipos de dívidas sobre a estrutura de capital (Póvoa e Nakamura, 2015), entre outras, tem potencializado o desenvolvimento do conhecimento no campo das finanças.

No presente estudo analisou-se o efeito da transparência sobre a heterogeneidade (homogeneidade) dos tipos de dívidas. A transparência se relaciona ao nível de divulgação das empresas (credores). Essa questão tem sido pesquisada no âmbito da contabilidade e finanças, pois quanto maior transparência, menor o nível de assimetria, o que melhora a reputação da entidade (Verrecchia, 2001). Por sua vez, o aumento da reputação, reduz a percepção de risco, minimiza os custos de agência e de falência, potencializando o acesso às fontes de financiamento de terceiros (Oliveira, Rodrigues e Craig, 2011; Yang, 2012).

Bauwhede e Willekens (2008) destacam que o nível de *disclosure* reduzem a assimetria informacional, os custos de agência e aumentam o nível de confiança dos investidores. Mas não é só Frantz, Instefjord e Walker (2013) observam que o problema da transparência abarca inclusive o sistema de compensação dos gestores, pois quanto mais os investidores conhecem sobre o sistema de remuneração, menor a possibilidade de ocorrência do risco moral, pois facilitaria a verificação a associação entre os ganhos auferidos e o desempenho do gestor. Entretanto, existe uma relutância das empresas pela maior divulgação (Verrecchia, 2001).

Já os estudos sobre a heterogeneidade das dívidas decorrem de limitações de estudos sobre a estrutura de capital, que usualmente observam que em geral esses estudos trabalham com dados agregados do nível de endividamento (Póvoa e Nakamura, 2015). Porém, as fontes de financiamentos são diversas, tais como empréstimos bancários, títulos de dívida pública,

privadas, contratos de arrendamento, entre outros, sendo sua escolha influenciada por diversos fatores (Hackbarth, Hennessy e Leland, 2007). Drobetz, Schilling e Schroder (2015) argumentam que a questão da heterogeneidade da estrutura de capital decorre de fatores institucionais e micro-econômicos ainda pouco conhecidos. Questões como o tipo de endividamento bancário ou outra forma de financiamento demanda aprofundamento (Bertin, Warleta e Hoffmann, 2012).

Diante desse contexto, o presente estudo buscou analisar como o nível de transparência afeta na heterogeneidade (homogeneidade). Para tanto buscou responder a seguinte pergunta: **Qual o efeito do nível de transparência sobre a heterogeneidade das fontes de financiamento?** O estudo de natureza descritiva, documental e com abordagem utilizou dados de 49 empresas divididas em dois grupos, um com empresas ganhadoras do Prêmio Transparência ANEFAC-SERASA-EXPERIAN e outro grupo de controle com empresas dos mesmos segmentos econômicos do grupo principal. Os dados, coletados anualmente do período de 2008-2014 foram analisados através de estatística descritiva e inferencial com a utilização de dados em painel.

A realização de estudos dessa natureza contribuem para se entender a composição do endividamento das firmas brasileiras (Póvoa e Nakamura, 2015), analisar se existe uma concentração quanto à utilização das diversas fontes e financiamento (Hackbarth, Hennessy e Leland, 2007) e identificar quais os seus determinantes (Rauh e Sufi, 2010). Especificamente, o presente estudo contribuirá para se avaliar a consistência dos resultados apresentados por Póvoa e Nakamura (2014) e o efeito marginal da maior transparência sobre a heterogeneidade ou homogeneidade sobre os tipos de dívidas.

Além desta introdução, o artigo possui outras quatro seções. Na seção dois discute-se os pressupostos teóricos e os estudos anteriores utilizados para o debate do tema. Na seção seguinte apresentam-se os procedimentos metodológicos, incluindo, delineamento da pesquisa, descrição da amostra e técnicas de análise de dados utilizadas. Na seção 4 discute-se os resultados observados à luz da teorias apresentadas na seção 2. E por fim na seção 5 apresentam-se as considerações finais, limitações do estudo e sugestões para pesquisas futuras.

## 2. REFERENCIAL TEÓRICO

### 2.1. ESTRUTURA ÓTIMA NA PERSPECTIVA DA *PECKING ORDER THEORY* E DA *TRADE-OFF THEORY*

A Teoria estudo sobre a estrutura de capital se ergueu sob a égide de se conhecer sobre qual o efeito do nível de endividamento no valor da empresa. Nesse debate, duas grandes teorias direcionaram os estudos na área de Finanças e num segundo momento, Contabilidade, quais sejam: (i) Teoria Tradicionalista (Durand, 1952) e (ii) Teoria da Irrelevância da Estrutura de Capital (Modigliani e Miller, 1958; 1963). Apesar de já se passar mais de meio século das teorias em questão, o debate ainda persiste, mas em outra esfera. Arce, Cook e Kieschnick (2015) questionam que a despeito de boa parte dos modelos de estrutura de capital considerarem que as firmas seguem processos decisórios homogêneos de decisão sobre o nível de endividamento, essa premissa não se sustenta consistentemente. Argumentam que a estrutura de capital inicial de uma firma específica afeta nas estruturas subsequentes, por outro

lado, essa estrutura afetará e será afetada pelo padrão assumido de seus concorrentes em função de movimentos estratégicos recíprocos dos competidores em um determinado mercado.

Apesar das limitações observadas em decorrência sobretudo das premissas assumidas por M&M, sua teoria trouxe enormes contribuições às pesquisas em finanças. Para Modigliani e Miller (1958) a estrutura de capital é irrelevante para a maximização do valor da firma, logo, falar-se em uma estrutura ótima de capital seria uma falácia. Na perspectiva de M&M (1958) a forma como os investimentos são financiados não importa, mas sim a capacidade dos investimentos gerarem fluxos de caixas positivos e que remunerem adequadamente as respectivas fontes de financiamento. Adicionalmente, M&M (1963) reformularam sua teoria assumindo o efeito tributário do endividamento. Considerando a existência de impostos, o CMPC é reduzido quando aumenta a participação de capital de terceiros nas fontes de financiamentos, o que reforçaria parcialmente a Teoria Tradicionalista de Durand (1952) em que a estrutura de capital é fator determinante no valor da empresa, pois sua estrutura afeta o custo do capital em decorrência de fatores já mencionados como custos de agência, falência e assimetria informacional. Durand (1952) apresentou as bases para que Myers (1984) desenvolvesse a Teoria do *Trade-off*, pois nela o ponto ótimo é possível dadas condições previamente assumidas (FIG.1)

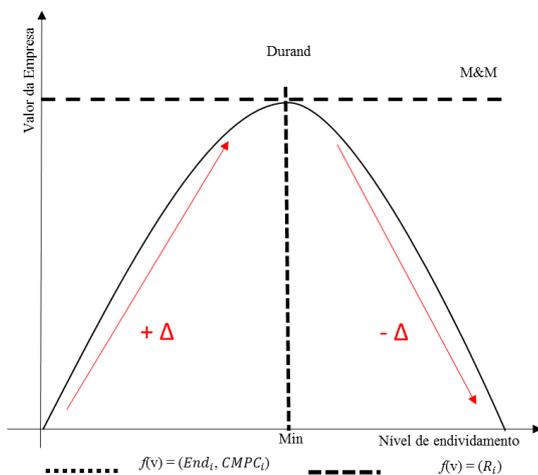


Figura 1 – Lógica do efeito do nível de endividamento segundo Durand (1932), M&M (1958)  
Fonte: Elaborado a partir de Durand (1952) e Modigliani & Miller (1958, 1961)

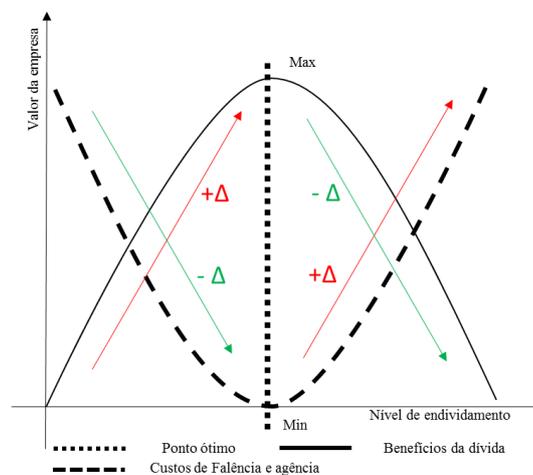


Figura 2 – Lógica de funcionamento da Trade-off Theory  
Fonte: Elaborado a partir de Myers (1984)

Mas não se restringe a isso, os questionamentos sobre a adequação empírica das premissas assumidas por M&M estimulou teorias subsequentes como a TOT – *Trade Off Theory* (Myers, 1984) e a POT – *Pecking Order Theory* (Myers e Majluf, 1984). De acordo com *Trade-Off Theory*, as empresas decidem sobre a estrutura de capital a partir da maximização dos benefícios da dívida e a minimização dos custos de falência e de agência (FIG.2). Essa relação decorre do fato da dívida gerar uma redução do CMPC – Custo Médio Ponderado de Capital e mantendo-se o nível de investimento e os retornos constantes, o valor

a empresa se elevaria, uma vez que o VPL – Valor Presente Líquido seria maior. Por outro lado, existe um limite de endividamento que faria com que esse fluxo de caixa tivesse comportamento adverso, pois com a elevação do nível de endividamento, a partir desse limite, o comportamento do VPL tende ao declínio, pois os credores exigiriam uma remuneração maior, aumentando o CMPC e reduzindo o valor da firma.

Além disso, Segundo a TOT, o ponto que maximiza os benefícios do endividamento, deve minimizar os custos de falência e, no limite, esses custos tendem ao aumento, numa relação inversa ao nível de endividamento e os seus benefícios. Ou seja, uma firma terá seu valor maximizado quando usufruir dos maiores benefícios fiscais decorrentes da dívida, sem contudo, aumentar os custos de falência e agência, mantendo-se todas as demais variáveis constantes (Myers, 1984). O autor ainda afirma que as empresas com maior variabilidade do seu valor de mercado e maiores níveis de intangíveis terão menores níveis de endividamento, pois o nível de risco percebido é maior, logo são mais sensíveis ao risco de falência e os custos associados. Por fim, observou que em detrimento da existência de uma estrutura estática baseada no *trade-off* custo-benefício da dívida, as empresas se endividam seguindo uma hierarquia (*Pecking Order Theory*). Segundo os autores, as firmas se financiarão, nessa ordem:

- I. Financiamento interno (lucros e reservas acumuladas);
- II. Endividamento financeiro (títulos de dívidas);
- III. Emissão de ações (aumento de capital).

Essa priorização decorre em grande medida de efeitos adversos da separação entre a propriedade e controle como a assimetria informacional e os custos de agência (Myers e Majluf, 1984). A preferência pelo financiamento interno se origina da sub-precificação do valor da firma, em decorrência da assimetria quanto aos projetos internos de investimentos, além da burocracia e da existência de custos de transação da emissão de ações. Além disso, o endividamento financeiro, seria uma forma de sinalizar ao mercado, o potencial de crescimento da firma sem contudo, transmiti-las aos demais concorrentes (Campbell e Kelly, 1994; Singh e Kumar, 2012).

### **2.3. ASSIMETRIA INFORMACIONAL E O EFEITO DA TRANSPARÊNCIA**

Segundo Verrechia (2001), a transparência é uma questão relevante na relação entre principal e agente desde os primórdios do debate entre a separação entre propriedade e o controle (Berle e Means, 1932). Isso porque, como ocorre uma transferência do controle dos ativos da firma para os agentes quando são contratados, a assimetria informacional existente entre as partes pode potencializar a existência dos problemas de agência (Jensen & Meckling, 1976).

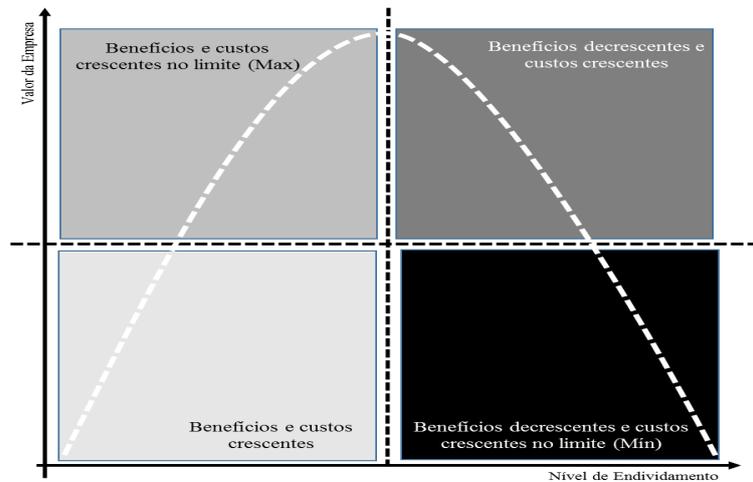
Segundo Bauwhede e Willekens (2008), o nível de transparência afeta na assimetria informacional e a percepção de risco por parte dos provedores de capitais, o que implicaria:

(1) em menor concentração do controle acionário, (2) efeito positivo no nível de endividamento da firma, (3) maiores níveis de acumulações, entre outras.

Aggarwal e Kyaw (2009) documentam que a transparência reduz os custos de agência (credores-acionistas) auxiliando os credores controlar o risco do negócio, divulgando informações mais tempestivas, dentro das normas (e leis aplicáveis). A consequência disso é que as empresas com maiores níveis de transparência apresentam maiores níveis de endividamento, o que sugere uma pré-disposição do mercado à concessão de crédito. Entre outras *proxies* de transparência, observaram que o nível de divulgação e a estrutura de governança tem efeito negativo sobre o nível de endividamento, por sua vez a transparência contábil e intensidade da auditoria têm efeito positivo sobre o nível de endividamento.

Andrade, Gennaro e Hood III (2014) demonstraram outros benefícios do maior nível de transparência. De acordo com esses autores, a adoção da SOX, promulgada após o emblemático caso Enron, por volta de 2002 gerou uma maior qualidade das informações contábeis aumentando o conservadorismo, aumentou a independência no conselho de administração, maiores níveis de divulgação. Por sua vez, o efeito marginal da SOX, reduziu a percepção de risco dos credores uma vez que observou-se menor custo de capital médio. Porém esse efeito não é consistente, Gomes, Gorton e Madureira (2007) afirmam que apesar da teoria sugerir uma redução no custo de capital com o aumento da transparência na relação entre entidade e usuários, verificaram que após a promulgação de norma anti-insider o efeito sobre o custo foi não significativo e em alguns casos, o custo aumentou, como em uma espécie de “compensação”. A questão é que a divulgação prévia de informações relevantes a analistas específicos gerava uma competição desleal entre os investidores que detinham e os que não detinham a informação, por outro lado, a inexistência dessas informações gerou um desestímulo ao acompanhamento das respectivas empresas pelos analistas gerando uma maior assimetria, e por consequência, um maior prêmio pelo risco.

Apesar de alguns estudos não confirmarem o efeito positivo da transparência, esses resultados podem ser explicados por imperfeições nas premissas assumidas tais como: (i) racionalidade ilimitada, (ii) inexistência de custos de transação, (iii) aversão ao risco, entre outras (Arce, Cook e Kieschnick, 2015). Fu, Kraft e Zhang (2012) reforçam que o aumento da frequência de divulgação das informações financeiras é um fator determinante do nível de assimetria, pois quanto maior for a frequência de divulgação, menor a diferença no nível de informação entre gestores e acionistas, o que afeta o prêmio pelo risco assumido pelos provedores de capital. Entretanto, essa lógica precisa ser entendida com maior profundidade, pois toda informação tem um custo, e os benefícios podem ser consumidos, não gerando o efeito esperado. Nessa perspectiva, o efeito marginal do maior nível de divulgação, tem no limite, um efeito positivo sobre benefícios esperados. Porém, a maior transparência exige que as empresas incorram em custos adicionais e dado o nível de risco associado essa relação pode assumir um efeito adverso. Ou seja, os benefícios esperados do maior nível de endividamento com os efeitos positivos decorrentes do efeito tributário e da sinalização de bons projetos de investimentos com VPL's positivos, tenderá ao declínio a partir do ponto ótimo em que o nível de risco percebido gera custos adicionais decorrentes da maior taxa de desconto e o risco de falência (FIG.3). Isso implica que o prêmio pelo risco exigido pelos credores e investidores faria com que o valor da empresa fosse minimizado.



**Figura 3 - Relação Custo-Benefício da maior transparência**  
**Fonte: Elaborado a partir de Jensen e Meckling (1976), Myers (1984), Myers e Majluf (1984), Verrecchia (1990, 2001); Kim, Kraft e Ryan (2013), Cheynel (2013).**

Em linhas gerais sabe-se que:

- O tamanho da empresa, a rentabilidade e ser de capital aberto tem efeitos positivos sobre a divulgação voluntária de informações financeiras (Abdullah, Percy, Stewart, 2015);
- A redução do custo de capital decorre em muitos casos, pela relevância da informação adicional sobre a empresa (Armitage e Marston, 2008; Ebihara *et al.*, 2014; Mazzotta e Veltri, 2014);
- A qualidade da divulgação reduz a assimetria e por conseguinte o risco percebido (Hassan *et al.*, 2011; Clinch e Verrecchia, 2015; Bertomeu, Magee, 2015).
- Quanto maior a qualidade da divulgação, menor será o risco de crédito e custo de capital (Cheynel, 2013; Kim, Kraft e Ryan, 2013; Tran, 2014);
- A divulgação voluntária está assentada num sistema de punição/recompensa (incentivos econômicos) por parte do mercado (Heitzman, Wasley, Zimmerman, 2010; Chung, Judge e Li, 2015).

### **2.3. HOMOGENEIDADE (HETEROGENEIDADE) DOS TIPOS DE FINANCIAMENTOS**

O endividamento das firmas tem sido pesquisado dentro da perspectiva da Estrutura de Capital como uma fonte de financiamento homogênea, como se os diversos tipos de contratos não se diferenciavam em condições aos credores e potenciais credores (Póvoa e Nakamura, 2015). Entretanto, dada a diversidade de produtos financeiros, as empresas podem escolher em função de critérios específicos o tipo de fonte de financiamento que lhe atenda adequadamente. Colla, Ippolito e Li (2013) defendem que apesar das empresas possuírem diversas opções de linhas de créditos disponíveis, existe uma tendência de concentração (especialização) em determinados tipos de créditos. Essa especialização decorre em grande medida de fatores como o nível de transparência, o tamanho, o desempenho econômico, entre outros. Os autores complementam que aquelas empresas menores e/ou com desempenhos inferiores e menos

transparentes não tem um acesso tão amplo a linhas de créditos específicas o que “as obrigaria” a se especializarem naquelas fontes de financiamentos em que terão de fato acesso. Por outro lado, as grandes empresas e as mais rentáveis tem mais acesso, disponibilidade e o Custo do Capital tende a ser inferior.

Gonzalez e Gonzalez (2014) afirmam ainda que a estrutura da dívida depende de características institucionais e específicas da firma. Em ambientes institucionais em que a proteção aos investidores é menor, o endividamento tende a ser maior, e este por sua vez está condicionado pelo efeito da assimetria informacional (Pyo, Shin e Thompson, 2015), ou seja, aquelas empresas menores e com menores níveis de transparência terão menor acesso a fontes de financiamentos de terceiros, sobretudo de longo prazo, ocorrendo o contrário com as empresas menores e de capital fechado. Além disso, verificaram que ambientes institucionais que protegem os credores as empresas tem mais acesso a opções de financiamento, porém os prazos de vencimentos tendem a ser menores.

Complementarmente, a estrutura do mercado financeiro e de crédito tem efeito significativo sobre a heterogeneidade das dívidas e a velocidade com que as empresas ajustam suas estruturas de capital com vistas a se atingirem um nível adequado que não comprometa a rentabilidade e acessibilidade às opções de financiamento. Drobetz, Schilling e Schoreder (2015) afirmam que segundo o *framework* das pesquisas sobre estrutura de capital direcionado por M&M (1958, 1963), Myers (1984) e Myers e Majluf (1984) existiria uma estrutura ótima e as empresas buscam permanentemente essa estrutura alvo. Entretanto, fatores micro, macroeconômicos e institucionais restringem ou estimulam essa busca. Argumentam os autores que as empresas tem diversas opções de fontes de financiamentos disponíveis, porém, três fatores se destacam como determinantes da heterogeneidade da velocidade de ajustamento à estrutura ótima, (i) o sistema legal e estrutura do mercado financeiro e de capitais, (ii) os custos do ajustamento e (iii) benefícios do ajustamento.

Diamond e He (2014) demonstraram ainda que a estrutura da dívida e seus vencimentos tem efeitos significativos sobre as oportunidades de investimentos e suas rentabilidades, isso porque a estrutura de dívidas e os seus prazos de vencimentos afetam os risco de falência, o custo do capital e o acesso às linhas de créditos (públicas ou privadas). Diante disso, os gestores devem se preocupar com essa estrutura de dívida, pois o endividamento em níveis que superam o aceitável para a empresa (e/ou setor econômico) prejudica o desempenho específico do projeto de investimento que justificou a captação do recurso e da empresa, por consequência (Yazdanfar, Ohman; 2015).

No contexto brasileiro, Póvoa e Nakamura (2014) analisaram as determinantes dos tipos de fontes de financiamento de terceiros a partir de variáveis usualmente estudadas em pesquisas sobre estrutura de capital. Os autores analisaram dados de 113 empresas participantes do mercado de capitais brasileiro no período de 2007-2011. Para avaliação do efeito dos tipos de fontes de financiamento sobre a estrutura de capital os autores utilizaram

categorias tipicamente observadas na literatura de finanças, destacando-se as apresentadas por Rauh e Sufi (2010) e Colla *et al.* (2013). Os autores verificaram que o tamanho foi uma variável que afetou negativamente a maioria dos tipos de endividamento, tendo um efeito positivo apenas na captação externa e títulos corporativos, porém não apresentou efeito significativo sobre as dívidas subsidiadas. Por sua vez o grau de tangibilidade teve efeito inverso. Observaram efeito positivo sobre a maioria dos tipos de dívidas, sendo que para os títulos corporativos e captação externa o efeito foi negativo, não afetando porém as dívidas subsidiadas. O lucro é uma das principais métricas de desempenho das empresas (Dechow, Ge, & Schrand, 2010), entretanto, no que diz respeito ao efeito da lucratividade sobre os tipos de fontes de dívidas, Póvoa e Nakamura (2015) não observaram efeito significativo, exceto sobre o nível de endividamento de curto prazo. Os autores observaram ainda efeito significativo negativo do risco sobre os títulos corporativos e as captações externas, e efeito positivo sobre as dívidas subsidiadas. Por fim, a liquidez corrente não apresentou efeito negativamente significativo apenas sobre os títulos corporativos, dívidas subsidiadas e as captações externas.

Póvoa e Nakamura (2015) estudaram ainda as determinantes da heterogeneidade das fontes de financiamento. Para operacionalização do estudo, utilizaram como *proxie* de heterogeneidade (homogeneidade) das fontes de financiamentos o Índice-Herfindal-Hirschman (IHH) também utilizado nesse estudo e apresentado na seção seguinte. Como variáveis explicativas, utilizaram aquelas normalmente utilizadas na literatura de finanças para se avaliar as determinantes da estrutura de capital e também apresentadas na seção 3. A base de dados utilizada foi composta por 113 empresas com informações do período de 2007-2011 e coletados a partir das notas explicativas extraídas na CVM – Comissão de valores mobiliários. Os dados foram analisados a partir da regressão com dados em painel. Os resultados evidenciaram que: (1) 33,33% da amostra apresentou uma homogeneidade das fontes de financiamento o que corresponde a um IHH igual ou superior a 0,7; (2) tamanho da empresa, valor de mercado e *rating* afetam positivamente na homogeneidade das fontes de financiamento. Esses resultados sugerem que as empresas com maiores potenciais de geração de lucro e menor percepção de risco por parte do mercado apresentam maior acesso à se especializar, o que pode ser explicado a partir da *Pecking Order Theory* e a *Trade-Off Theory*, pois além de se seguir uma preferência por fontes de financiamento, os gestores consideram a relação custos-benefícios das dívidas para a decisão de captação de recursos (Myers, 1984; Myers e Majluf, 1984).

Entre os estudos estrangeiros identificou-se especificamente aqueles que discutiam direta u indiretamente sobre estrutura das dívidas e seus efeitos ou determinantes, entre eles: O'Brien e David (2009), Majundar e Sen (2010), Lambrecht e Pawlina (2012), Colla, Ipollito e Li (2013), Gonzalez e Gonzalez (2014), Fiore e Uhlig (2015). Uma síntese dos seus achados está apresentada no **Tabela 1**.

**Tabela 1 – Pesquisas relacionadas aos tipos de dívidas no período de 2009-2014.**

Autor (ano)	Objetivo	Métodos	Resultados
-------------	----------	---------	------------

O'Brien e David (2009)	Analisar o efeito dos tipos de dívidas sobre o crescimento das empresas japonesas.	Dados de 2182 empresas japonesas do período de 1992-2002 através de análise de regressão.	Os tipos de dívidas tem efeito negativo sobre o crescimento e o ROA. Adicionalmente observaram que Fluxo de Caixa, Crescimento da Indústria e ROA da Indústria se relacionam positivamente com o ROA da empresa reforçando as evidências de efeitos setoriais sobre as firmas específicas.
Majundar e Sem (2010)	Verificar o efeito dos tipos de dívidas sobre o retorno sobre as vendas	Dados de 1026 empresas indianas listadas em bolsa no período de 1988-1993 através da análise de regressão.	Os autores observaram que 41% do endividamento das empresas participantes da amostra foi oriundo de instituições bancárias e 30% de outras instituições de financeiras. Debêntures e depósitos fixos representaram 11% e 6% respectivamente. Quanto ao efeito sobre a rentabilidade, apenas os Depósitos Fixos apresentaram efeito estatisticamente significativo e positivo sobre a rentabilidade. Adicionalmente, observaram que o nível de endividamento afeta negativamente sobre a rentabilidade.
Rauh e Sufi (2010)	Analisar se existe uma heterogeneidade dos tipos de dívidas	Dados de 303 empresas listadas na SEC no período de 1996-2006 analisados através da análise de regressão.	As empresas utilizam fontes de financiamentos bancárias e não bancárias. Os determinantes da estrutura de capital se relacionam diferentemente entre os diversos tipos de dívidas. A maior dispersão está associada a percepção de risco (assimetria informacional, custos de agência e de falência).
Lambrech e Pawlina (2012)	Propor uma Teoria do Efeito do Capital Humano sobre a Dívida Líquida	Abordagem teórica-analítica	Os autores propõem que empresas intensivas em Capital Humano tendem a possuir dívida líquida negativa. A heterogeneidade da estrutura de capital está condicionada ao potencial de garantias da firma. As empresas intensivas em capital físico tendem a possuírem maiores níveis de endividamento.
Colla, Ipollito e Li (2013)	Analisar o efeito dos benefícios associados a utilização dos tipos de dívidas	Dados de 3296 empresas Norte-Americanas no período de 2002-2009 analisados através da análise de regressão.	Existe uma tendência de concentração (especialização) em um tipo de dívida. O nível de tangibilidade afeta negativamente a heterogeneidade das dívidas. Por outro lado, a lucratividade apresentou significância estatística e positiva em dois modelos, negativa em outro, e insignificante em um quarto. O Índice Market-to-Book apresentou efeito positivo de forma consistente sobre a heterogeneidade das fontes de financiamento. Por fim o tamanho da empresa afetou significativamente e de forma negativa a heterogeneidade em dois modelos e de forma positiva, mas não significativa em outros dois modelos.
Gonzalez e Gonzalez (2014)	Analisar o efeito da liberalização bancária sobre a estrutura da dívida	Dados de 9.822 empresas de 37 países em desenvolvimento do período de 1995-2004 analisados através de análise de regressão.	O nível de competitividade entre as instituições bancárias afeta na disponibilização dos tipos de linhas de crédito (curto e longo prazo) bem como o nível de assimetria informacional. Quanto menor a assimetria, maior a disponibilização de linhas de longo prazo. Por outro lado, quanto maior a competitividade entre as instituições, menor a disponibilização de linhas de longo prazo. Além disso, o vencimento das dívidas são maiores em países com maior proteção aos credores.

**Fonte:** Elaborado pelos autores

### 3. PROCEDIMENTOS METODOLÓGICOS

#### 3.1. DELINEAMENTO DA PESQUISA

O presente estudo classificou-se como descritivo quanto aos objetivos, documental quanto aos procedimentos e com abordagem quantitativa. Cooper e Schindler (2003) afirmam que os estudos descritivos são aqueles que apresentam características de variáveis, fenômenos e aprofundam o conhecimento sobre um objeto de estudo já estudado em estudos exploratórios, por vezes possibilitando o desenvolvimento de hipóteses *a posteriori*. No presente estudo, buscou-se analisar o efeito da transparência sobre a heterogeneidade (homogeneidade) de empresas ganhadoras e não ganhadoras do Prêmio ANEFAC-SERASA-EXPERIAN. Quanto aos procedimentos utilizou-se dados secundários coletados no sítio da BM&FBovespa do período de 2008-2014 em bases trimestrais. Quanto à abordagem do problema utilizou-se da estatística descritiva e inferencial através da análise de

regressão com dados em painel. Segundo Wooldridge (2011) a utilização de dados em painel reduz algumas limitações observadas na utilização da abordagem *cross-section*. Fávero (2013) reforça que a utilização de dados em painel (1) reduz os efeitos da heterogeneidade, (2) aumenta os graus de liberdade, (3) possibilita analisar os efeitos marginais dos anos.

A amostra foi composta por dois grupos de empresas. Um grupo de interesse com empresas ganhadoras 5 vezes ou mais no período estudado resultando em uma amostra de 30 empresas com maiores níveis de transparência e outras 30 participantes do grupo de controle que foram selecionadas por acessibilidade por empresas não ganhadoras e que eram do mesmo segmento econômico do grupo de interesse. Como alguns segmentos não apresentavam empresas para o grupo de controle a amostra final foi composta por 59 empresas sendo 30 do grupo de interesse e outras 29 do grupo de controle, todas com papéis negociados na BM&FBovespa. Adicionalmente realizou-se testes de diferenças entre as médias não paramétricos (Wilcoxon-Mean\_Whitney) de modo a se avaliar se existiam diferenças estatisticamente significativas entre os grupos Ganhadoras e Não Ganhadoras do Prêmio ANEFAC-SERASA-EXPERIAN. Excluiu-se os *outliers* para modelos univariados considerando o critério de  $3\sigma$  (três desvios padrões) e para modelos multivariados utilizou-se a distância de Mahalanobis (Fávero, 2015) resultado em uma amostra final de 49 empresa (25 em um grupo e 24 no outro).

### 3.2 MODELO E VARIÁVEIS

Para a classificação e segregação das fontes de financiamento das empresas participantes da amostra, classificou-se as dívidas conforme as categorias utilizadas por Póvoa e Nakamura (2014, p.24). Os autores explicam que “[...] as categorias de dívida estabelecidas para as empresas brasileiras são distintas entre si em vários aspectos, tais como: origem dos recursos, custos de transação, colateralidade, acessibilidade, transmissão de informações ao mercado, entre outras”. Após a identificação das categorias de dívida, foi necessário estabelecer critérios que auxiliassem na mensuração da heterogeneidade (homogeneidade) das dívidas das empresas. Para tanto, utilizou-se “o cálculo do Índice de *Herfindahl-Hirschman* para o tipo de dívida presente na estrutura de endividamento das empresas da amostra”. Esclarecem que o cálculo deste índice, denominado também de IHH, envolve a razão da soma dos quadrados das sete categorias de dívida pelo total do endividamento junto a terceiros (DT), sendo, dívida bancária (DB), dívida não bancária (DNB), títulos corporativos (TC), dívida subsidiada (DS), dívida captada no exterior (DE), arrendamentos mercantis (AM). Após o cálculo da SQ das categorias de dívidas, foi possível obter o índice de *Herfindahl-Hirschman* pela seguinte fórmula (Póvoa e Nakamura, 2014, p.24):

$$IHH = (SQ_{it} - 1/7)/(1 - 1/7)$$

(1)

Se uma empresa utiliza somente uma fonte de financiamento, sendo considerada assim homogênea, o IHH é igual a 1. Por outro lado, se uma empresa utiliza simultaneamente todos os sete tipos de dívida em iguais proporções, então o IHH será igual a 0, sendo considerada assim heterogênea. (Póvoa e Nakamura, 2014). Já as variáveis explicativas foram utilizadas aquelas no Tabela 2:

**Tabela 2 - Operacionalização das variáveis independentes da pesquisa**

Variáveis independentes	Sigla	Definições operacionais
Abertura de capital	<i>temp</i>	Tempo contado em anos desde a data de abertura de capital da empresa.

Tamanho	<i>tamativ</i>	Logaritmo natural do ativo total
<i>Market to book</i>	<i>market</i>	Valor de mercado do PL/valor contábil do PL
Tangibilidade	<i>imobestoq</i>	(ativo imobilizado + estoque)/ativo total
Risco do negócio medido pela volatilidade dos lucros	<i>risconeg</i>	(Desvio padrão do EBIT – Média)/ Receita operacional líquida
Lucratividade	<i>roa</i>	Lucro líquido/ ativo total
Alavancagem	<i>dtat</i>	Dívida de curto e longo prazo/ ativo total

Fonte: Adaptado de Póvoa e Nakamura (p.24, 2014).

O modelo testado na regressão foi o mesmo utilizado por Póvoa e Nakamura (2014, p. 25). A variável dependente foi representada pelo IHH das empresas e as variáveis independentes foram as descritas anteriormente na Figura 2, ressaltando entretanto que este modelo contempla a variável *rating* que não foi utilizada no presente estudo por indisponibilidade dos dados de ambos grupos:

$$IHH_{it} = \alpha + \beta_1 temp_{it} + \beta_2 tamati_{it} + \beta_3 market_{it} + \beta_4 imobestoq_{it} + \beta_5 risconeg_{it} + \beta_6 roa + \beta_7 dtat + e_{it}$$

(2)

Além das variáveis utilizadas por Póvoa e Nakamura (2014), este trabalho utilizou as seguintes variáveis complementares: ano e reapresentação. A variável ano foi utilizada para se controlar o efeito marginal dos anos sobre as respectivas variáveis. Por sua vez a variável reapresentação teve como objetivo avaliar se a republicação das demonstrações afeta no IHH uma vez que a hipótese do nível de endividamento pode ensejar o gerenciamento de resultados e a republicação pode estar associada a manipulação intencional das informações contábeis (Lopes, 2012).

## 4. ANÁLISE DE DADOS E RESULTADOS

### 4.1. ANÁLISE DESCRITIVA

Inicialmente observou-se que as empresas mais transparentes (ANEFAC-SERASA-EXPERIAN) concentraram 87% dos seus empréstimos em três tipos específicos de fontes: (1) Dívidas Subsidiadas, (2) Captação Externa e (3) Dívidas Corporativas. Verificou-se ainda que as empresas não ganhadoras apresentaram maior participação de dívidas subsidiadas (34,61%) e dívida privada (14,11%) e menores percentuais em dívidas corporativas (18,90%) e captação externa (21,83%). Esses achados indicam que a transparência potencializam maior possibilidade de captação de recursos junto a instituições estrangeiras, bem como a emissão de títulos corporativos como debêntures. Por outro lado, dado um potencial maior custo do capital de terceiros, as empresas não ganhadoras do prêmio apresentaram uma ligeira superioridade na proporção de dívidas subsidiadas. Esses resultados são coerentes com o esperado, uma vez que conforme discorre Myers (1984) e Myers e Majluf (1984) as empresas analisarão a relação custo benefício do endividamento para a escolha das fontes de financiamento. Ademais, a transparência pode ser um fator que restringe o acesso às fontes de financiamento, reduz a percepção de risco e por conseguinte, o CMPC (Pan *et al.*, 2015; Komera e Lukose P.J., 2015; Gao e Zhu, 2015).

Posteriormente analisou-se a estatística descritiva das variáveis utilizadas no modelo de regressão (Tabela 3). Verificou-se que a média do IHH das empresas não ganhadoras foi superior à das ganhadoras sugerindo uma menor dispersão das fontes de dívidas. Esses

resultados são coerentes com os trabalhos de Colla Ippolitto e Li (2013), ou seja; aquelas empresas com menores níveis de transparência tendem a apresentar menores níveis de dispersão das fontes de dívidas, uma especialização. Komera e Lukose P.J. (2015) explicam que empresas mais transparentes tendem a apresentar maior capacidade de endividamento e acessibilidade, o que não acontecerá com empresas menos transparente e menos lucrativas, pois o maior risco, restringe a captação de recursos.

**Tabela 3 – Estatística descritiva das variáveis quantitativas**

Painel A - Empresas Não-Ganhadoras								
Variável	Obs	$\mu$	$\sigma$	Mínimo	Máximo	Coef. Variação	Percentis	
							1%	99%
IHH	159	0,57	0,26	0,18	1,00	0,46	0,18	1,00
Tamativ	188	15,5	1	2,25	3,18	20,49	0,14	5,04
RiscNeg	172	0,14	0,12	-0,17	0,71	0,84	0,14	0,60
Imobestoq	188	0,42	0,25	0,00	0,87	0,60	-	0,85
ROA	188	0,82	7,19	-60,88	76,91	8,72	6,14	0,36
Dtat	175	0,36	0,17	0,00	0,93	0,47	-	0,90
Market	144	3,95	7,94	0,00	43,47	2,01	-	35,20
Temp	193	18,1	20,1	5	7	3,04	116,68	1,11
							2,59	53,87

Painel A - Empresas Ganhadoras								
Variável	Obs	$\mu$	$\sigma$	Mínimo	Máximo	Coef. Variação	Percentis	
							1%	99%
IHH	208	0,45	0,21	0,16	1,00	0,47	0,17	1,00
Tamativ	207	15,5	8	1,50	10,76	17,96	0,10	10,82
RiscNeg	206	-0,03	0,07	-0,19	0,63	-2,45	0,16	0,17
Imobestoq	207	0,36	0,25	0,00	0,90	0,69	-	0,87
ROA	207	0,06	0,12	-0,85	0,65	2,03	0,14	0,34
Dtat	187	0,30	0,19	0,00	1,43	0,62	0,01	1,07
Market	189	5,68	9,08	0,01	65,50	1,60	0,01	49,58
Temp	209	33,6	33,4	1	8	1,31	116,68	1,00
							0,72	71,89

**Fonte: Dados da pesquisa**

Observou-se que as empresas ganhadoras apresentaram maior valor de mercado, menor nível de endividamento, menor nível de tangibilidade e menor nível de risco, bem como maior tempo médio de abertura. Adicionalmente realizou-se teste de diferença entre as médias (Wilcoxon-Mann-Withney) das variáveis envolvidas. Verificou-se que apenas o tamanho não

apresentou diferenças estatisticamente significativa considerando um nível de significância de 5%. Esses achados reforçam as pesquisas anteriores, pois a transparência apresenta efeitos positivos e adversos (Verrechia, 1990, 2001). Isso porque ocorre, pois como o maior nível de transparência tende a gerar um ganho pela redução de risco, esperava-se que os aspectos positivos da transparência diferenciasssem os grupos, o que ocorreu. Mas esse resultado não é homogêneo, empresas com menores desempenho e mais endividadas não recebem esse benefício, pois como o endividamento aumenta o risco de falência e os custos associados a redução da assimetria não afeta negativamente na taxa de desconto fazendo com que o prêmio pelo risco seja maior (Yazdanfar e Öhman, 2015). Além disso, outros fatores podem afetar sobre os benefícios da transparência, pois eles são, naturalmente afetados por aspectos culturais, institucionais e econômicos (Huang e Shen, 2015).

#### 4.2. O EFEITO MARGINAL DA TRANSPARÊNCIA E DAS DEMAIS VARIÁVEIS

Por fim, analisou-se a influência das variáveis explicativas utilizadas no modelo adaptado (Tabela 4) utilizado por Póvoa e Nakamura (2014). Quando comparados os efeitos marginais das variáveis de interesse sobre o IHH – Índice Herfindall-Hirschman, o modelo *pooled* foi o que apresentou maior quantidade de variáveis significativas. Sendo reforçado em sua maioria os achados de pesquisas anteriores (Rauh e Sufi, 2010; Colla, Ipollito e Li, 2013; Póvoa e Nakamura, 2015). Já o modelo com efeitos fixos, apenas o tamanho foi significativo para explicar a homogeneidade ou dispersão das fontes de financiamentos. O tamanho, é sistematicamente identificado como variável significativa para a explicação da estrutura de capital, bem como a dispersão das fontes de financiamentos (Lambrecht e Pawlina, 2012; Doukas, Guo e Zhou, 2015; Pan *et al.*, 2015).

**Tabela 4 – Estatísticas do Modelo de Regressão com Dados em Painel**

	Sinal (E)	Pooled			Efeitos Fixos			Efeitos Aleatórios		
		Sinal (P)	Coefic.	t	Sinal (P)	Coefic.	t	Sinal (P)	Coefic.	t/z
<b>Variáveis de Interesse</b>										
$\alpha$	+	-	0,0593	- 0,150	+	1,2481	1,270	+	0,0791	0,13
Ganhadoras/Não Ganhadoras	+/-	-	0,2449	-3,76*				-	0,2818	-2,31**
Tam	-	-	0,0545	-2,29**	-	0,1282	-2,07**	-	0,0523	-1,48
RiseNeg	-	+	0,8493	2,41**	+	0,3817	1,12	+	0,6348	2,00**
Tang	+	+	0,2196	1,79***	-	0,2028	-1,29	-	0,0257	-0,19
Lucr	-	+	0,9229	2,02**	+	0,0635	0,12	+	0,2878	0,60
Alav	+	+	0,1488	0,0800	+	0,2473	0,71	+	0,0878	0,33
MKB	-	-	0,0142	-3,89*	-	0,0054	-1,01	-	0,0064	-1,51
Reapr	+/-	+	0,0116	0,20	-	0,0211	-0,48	-	0,010741	-0,25
SegEcon	+/-	+	0,0135	2,22**				+	0,0177	1,46
Abertura	+	+	0,0022	2,18**	-	0,0005	-0,48	+	0,0004	0,29
No. Observações			285				285		285	
F			8,22*				42,45		18,46**	
R <sup>2</sup> (Dentre, Entre, Geral)			20,27%				(3,44%; 0,24%; 1,54%)		(1,81%; 24,23%; 18,48%)	
Wald										
$\sigma_u$							0,47		0,37	
$\sigma_e$							0,31		0,31	
$\rho$							0,70		0,59	

Fonte: Dados da pesquisa

\*, \*\*, \*\*\* - Estatisticamente significativa ao nível de 1%, 5% e 10% respectivamente.

(a) O teste de *Breusch-Pagan* ( $x^2=196,64^*$ ) para a comparação entre os modelos *Pooled* x Efeitos Aleatórios (EA) demonstrou que o EA. Não se comparou o Modelo de Efeito Fixo (EF), pois a estatística F (42,45) não foi estatisticamente significativa ao nível de 5%.

Apesar dos modelos anteriores já apresentarem indícios que reforçam a literatura prévia pesquisada, após a realização dos testes para validação do modelo de dados em painel mais adequado, verificou-se que o modelo com efeitos aleatórios foi o mais apropriado. Nesse modelo apenas duas variáveis foram representativas na explicação do IHH. A transparência, medida pela variável *dummy* (ganhadora/não ganhadora) foi significativa ao nível de 10% e com efeito negativo, ou seja, as empresas ganhadoras do prêmio ANEFAC-SERASA-EXPERIAN tendem a apresentar menor homogeneidade das fontes de financiamento de terceiros. Esses achados são coerentes com as teorias discutidas previamente (Verrecchia, 2001). Colla, Ippolito e Li (2013) argumentam que o conflito de agência tem efeito significativo nos estudos relacionados à estrutura de capital, pois os custos associados (agência, falência) podem afetar direta e indiretamente o valor da firma, uma vez que a inacessibilidade a fontes de financiamento, aumento do CMPC ou a indisposição dos acionistas atuais em emitirem títulos podem ser eventos decorrentes deste fenômeno. Deste modo, aquelas empresas que apresentam maior nível de transparência tendem a obterem ganhos adicionais da maior adequação no nível de redução da assimetria informacional (Alves e Francisco, 2015).

Além disso, o Risco do Negócio também apresentou efeito significativo e positivo coerente com a teoria. Conforme observado, a empresa apresentará maior especialização quanto maior for o nível de risco. Póvoa e Nakamura (2014) também observaram efeito positivo do risco sobre o IHH. Como o risco gera uma menor capacidade de endividamento das empresas, uma vez que quanto maior, menor será a disposição das instituições a concederem ou adquirirem títulos de dívidas privados, as empresas tenderão a concentrar a captação em fontes de financiamentos específicas (Colla, Ippolito e Li, 2013). Quando o ambiente de negócios e institucional ou ainda o nível de desempenho da firma reduz o potencial de recebimento do crédito a conceder (concedido), as instituições de crédito e potenciais provedores da capital tenderão a reduzir a propensão a concessão, seja reduzindo ou ainda exigindo uma remuneração maior na operação (Rauh e Sufi, 2010; Gonzalez e Gonzalez, 2014; Wong, 2015).

Todas as demais variáveis utilizadas, não foram estatisticamente significativa no modelo de efeitos aleatórios. Póvoa e Nakamura (2014) também não obtiveram significância estatística em todas variáveis, em seu modelo, identificaram que apenas três variáveis foram estatisticamente significativas (tamanho, risco do negócio e *rating*). No presente estudo, o tamanho não apresentou significância estatística para a explicação do IHH, o que se justifica, pois verificou-se que as empresas participantes da amostra não apresentaram diferença significativa no tamanho e a variável *rating* foi omitida por indisponibilidade ara todas as empresas, principalmente as de controle.

## **5. CONSIDERAÇÕES FINAIS**

O objetivo do presente estudo foi analisar o efeito do nível de transparência sobre a homogeneidade (heterogeneidade) dos tipos de dívidas. Para tanto analisou-se dados de 49 empresas participantes do mercado de capitais divididas em dois grupos, um de ganhadoras do Prêmio ANEFAC-SERASA-EXPERIAN e outro de controle, com empresas dos mesmos segmentos econômicos das que compuseram o grupo anterior. Os dados anuais coletados no sítio da CVM através das demonstrações contábeis e notas explicativas e se referiram ao período de 2008-2014. A análise foi realizada a partir de estatística descritiva, testes de diferenças entre as medianas (Wilcoxon-Mann-Whitney) e análise de regressão com dados em painel. Os resultados reforçaram parcialmente a literatura sobre especialização das fontes de

financiamento que afirma que as firmas maiores, com menores riscos associados tendem a possuir uma maior concentração em determinados tipos de contratos de dívidas (Colla, Ippollito e Li, 2013). Os achados reforçam que quanto mais transparente for a empresa menor será a assimetria informacional entre usuários internos e externos e por conseguinte os provedores de capital tendem a estar mais dispostos a concederem crédito exigindo uma remuneração mais acessível (Rauh e Sufi, 2010; Fan, Titman e Twite, 2012; Drobetz, Shiling e Shroder, 2015).

Essa maior transparência não afeta apenas na capacidade da firma em se endividar, mas também na maturidade das dívidas, mas também na estrutura de capital (Gao e Zhu, 2015), na diversificação entre dívidas de curto e longo prazo (Monteforte e Stagliano, 2015), entre outros. De todo modo, o estudo reforça a literatura prévia, sobretudo a Trade-off-Theory (Myers, 1984) que considera que os agentes analisarão o custo benefício do endividamento para a decisão de investimentos, entretanto, conforme pressupõe a Pecking-Order-Theory (Myers e Majluf, 1984), as empresas priorizam os lucros auferidos, o endividamento e por fim a emissão de títulos, sendo que os benefícios originários dos custos de agência (Jensen e Meckling, 1976) e dos maiores níveis de transparência potencializam os benefícios das dívidas na medida em que reduzem a percepção de risco e reduzem o custo do capital (Verrechia, 2001). Por outro lado, como o nível de endividamento possui um limite máximo e empiricamente desconhecido, há que se avaliar os riscos associados a captação de dívidas (Oliveira, Rodrigues e Craig, 2011; Mazzotta e Veltri, 2014; Oztekin, 2015).

O trabalho apresenta limitações referentes à restrição da amostra, bem como a ausência da variável rating, utilizada por Póvoa e Nakamura (2014), entretanto os achados contribuem para as pesquisas na área reforçando os benefícios da transparência. Como potencial para pesquisas futuras sugere-se a expansão da amostra de modo que o setor econômico, nível de governança e características institucionais, como o ambiente legal, e normativo, o ciclo empresarial e de negócios possam ser analisado. Adicionalmente, pode-se conceber a análise do efeito marginal das proxies de qualidade da informação contábil sobre a heterogeneidade (homogeneidade) dos tipos de dívidas.

## REFERÊNCIAS

- Abdullah, W., Percy, M., & Stewart, J. (2015). Determinants of voluntary corporate governance disclosure: Evidence from Islamic banks in the Southeast Asian and the Gulf Cooperation Council regions. *Journal of Contemporary Accounting & Economics*, 11, pp. 262-279. doi:10.1016/j.jcae.2015.10.001
- Aggarwal, R., & Kyaw, N. (18 de December de 2009). International Variations in Transparency and Capital Structure: Evidence from European Firms. *Journal of International Financial Management and Accounting*, 20(1), pp. 1-34. doi:10.1111/j.1467-646X.2009.01025.x
- Alves, P., & Francisco, P. (2015). The impact of institutional environment on the capital structure of firms during recent financial crises. *The Quarterly Review of Economics and Finance*, 57, pp. 129-146. doi:10.1016/j.qref.2014.12.001
- Andrade, S., Bernile, G., & Hood III, F. (January de 2014). SOX, corporate transparency, and the cost of debt. *Journal of Banking & Finance*, 38, pp. 145-165. doi:10.1016/j.jbankfin.2013.10.001
- Anwar, S., & Sun, S. (2015). Can the presence of foreign investment affect the capital structure of domestic firms? *Journal of Corporate Finance*, 30, pp. 32-43. doi:10.1016/j.jcorpfin.2014.11.003

- Arce, D., & Cook, D. (30 de January de 2015). On the evolution of corporate capital structures. *Journal of Evolutionary Economics*, 25, pp. 561-583. doi:10.1007/s00191-015-0394-8
- Ardalan, K. (2015). Capital structure theory: Reconsidered. *Research in International Business and Finance*, pp. 1-15. doi:10.1016/j.ribaf.2015.11.010
- Armitage, S., & Marston, C. (2008). Corporate disclosure, cost of capital and reputation: Evidence from finance directors. *The British Accounting Review*, 40, pp. 314-336. doi:10.1016/j.bar.2008.06.003
- Armstrong, C., Guay, W., & Weber, J. (2010). The role of information and financial reporting in corporate governance and debt contracting. *Journal of Accounting and Economics*, 50, pp. 179-234.
- Bauwhede, H., & Willekens, M. (March de 2008). Disclosure on Corporate Governance in the European Union. *Corporate Governance: An International Review*, 16(2), pp. 101-115. doi:10.1111/j.1467-8683.2008.00671.x
- Berle, A., & Means, G. (1984). *A moderna sociedade anônima e a propriedade privada* (1932 ed.). (D. d. Abreu, Trad.) São Paulo, São Paulo: Abril Cultural.
- Bertin, J., Warleta, M., & Hoffmann, P. (2012). Non-Linear Relationship between Growth Opportunities and Bank Debt: A Panel Data An alysis of Chilean Firms. *Revista Latinoamericana de Administración*, 49, pp. 44-65. Acesso em 05 de August de 2015, disponível em <http://www.redalyc.org/articulo.oa?id=71624352005>
- Bertomeu, J., & Magee, R. (2015). Mandatory disclosure and asymmetry in financial reporting. *Journal of Accounting and Economics*, 59, pp. 284-299. doi:10.1016/j.jacceco.2014.08.007
- Brockman, P., & Unlu, E. (2011). Earned/contributed capital, dividend policy, and disclosure quality: An international study. *Journal of Banking & Finance*, 35, pp. 1610-1625. doi:10.1016/j.jbankfin.2010.11.014
- Campbell, D., & Kelly, J. (May de 1994). Trade-off Theory. *The American Economic Review*, 84(2), pp. 422-426. Acesso em 07 de September de 2015, disponível em <http://www.jstor.org/stable/2117871>
- Cheynel, E. (December de 2013). A theory of voluntary disclosure and cost of capital. *Review of Accounting Studies*, 18(4), pp. 987-1020. doi:10.1007/s11142-013-9223-1
- Clinch, G., & Verrecchia, R. (2014). Voluntary disclosure and the cost of capital. *Australian Journal of Management*, 40(2), pp. 201-223. doi:10.1177/0312896214529441
- Colla, P., Ippollito, F., & Li, K. (October de 2013). Debt Specialization. *The Journal of Finance*, LXVIII(5), pp. 2117-2141. doi:10.1111/jofi.12052
- Cooper, D., & Schindler, P. (2003). *Métodos de pesquisa em administração* (7a. ed.). Porto Alegre: Bookman.
- Dechow, P., Ge, W., & Schrand, C. (2010). Understanding earnings quality: A review of the proxies, their determinants and their consequences. *Journal of Accounting and Economics*, pp. 344-401.
- Diamond, D., & He, Z. (April de 2014). A Theory of Debt Maturity: The Long and Short of Debt Overhang. *The Journal of Finance*, LXIX(2), pp. 719-762. doi:10.1111/jofi.12118

- Drobetz, W., Schilling, D., & Schroder, H. (2015). Heterogeneity in the Speed of Capital Structure Adjustment across Countries and over the Business Cycle. *European Financial Management*, 21(5), pp. 936-973. doi:10.1111/eufm.12048
- Durand, D. (1952). Costs of Debt and Equity Funds for Business: Trends and Problems of Measurement. *Conference on Research in Business Finance* (pp. 215-262). Universities-National Bureau. Acesso em 15 de Setembro de 2015, disponível em Disponível em: <http://www.nber.org/chapters/c4790.pdf>
- Ebihara, T., Kubota, K., Takehara, H., & Yokota, E. (2014). Market liquidity, private information, and the cost of capital: Marketmicrostructure studies on family firms in Japan. *Japan and the World Economy*, 32, pp. 1-13. doi:10.1016/j.japwor.2014.07.001
- Fan, J., Titman, S., & Twite, G. (February de 2012). An International Comparison of Capital Structure and Debt Maturity Choices. *Journal of Financial and Quantitative Analysis*, 47(1), pp. 23-56. doi:10.1017/S0022109011000597
- Fávero, L. (jan.-mar. de 2013). Dados em painel em contabilidade e finanças. *Brazilian Business Review*, 10(1), pp. 131-156. Acesso em 28 de Novembro de 2015, disponível em <http://www.redalyc.org/articulo.oa?id=123025719006>
- Fávero, L., Belfiore, P., Lopes da Silva, F., & Chan, B. (2009). *Análise de dados: modelagem multivariada para tomada de decisão* (1a. ed.). Rio de Janeiro, Rio de Janeiro, Brasil: Campus Elsevier.
- Fiore, F., & Uhlig, H. (18 de November de 2015). Corporate Debt Structure and the Financial Crisis. *Journal of Money, Credit and Banking*, 47(8), pp. 1571-1598. doi:10.1111/jmcb.12284
- Frantz, P., Instefjord, N., & Walker, M. (November/December de 2013). Executive Compensation: A Model of Disclosure Choice. *Journal of Business Finance & Accounting*, 40(9 & 10), pp. 1184-1220. doi:10.1111/jbfa.12041
- Fu, R., Kraft, A., & Zhang, H. (October-December de 2012). Financial reporting frequency, information asymmetry, and the cost of equity. *Journal of Accounting and Economics*, 54(2-3), pp. 132-149. doi:10.1016/j.jacceco.2012.07.003
- Gao, W., & Zhu, F. (April de 2015). Information asymmetry and capital structure around the world. *Pacific-Basin Finance Journal*, 32, pp. 131-159. doi:10.1016/j.pacfin.2015.01.005
- Gomes, A., Gorton, G., & Madureira, L. (June de 2007). SEC Regulation Fair Disclosure, information, and the cost of capital. *Journal of Corporate Finance*, 13(2-3), pp. 300-334. doi:10.1016/j.jcorpfin.2006.11.001
- Gonzalez, V., & Gonzalez, F. (2014). Banking liberalization and firms' debt structure: International evidence. *International Review of Economics and Finance*, 29, pp. 466-482. doi:10.1016/j.iref.2013.07.008
- Hackbarth, D., Hennessy, C., & Leland, H. (4 de January de 2007). Can the Trade-off Theory Explain Debt Structure? *The Review of Financial Studies*, 20(5), pp. 1389-1428. doi:10.1093/rfs/hhl047
- Hassan, O., Giorgini, G., Romilly, P., & Power, D. (2011). Voluntary disclosure and risk in an emerging market. *Journal of Accounting in Emerging Economies*, 1(1), pp. 33-52. doi:10.1108/20421161111107840

- Heitzman, S., Wasley, C., & Zimmerman, J. (2010). The joint effects of materiality thresholds and voluntary disclosure incentives on firms' disclosure decisions. *Journal of Accounting and Economics*, 49, pp. 109-132. doi:10.1016/j.jacceco.2009.10.002
- Huang, Y., & Shen, C. (2015). Cross-country variations in capital structure adjustment—The role of credit ratings. *International Review of Economics and Finance*, 39, pp. 277-294. doi:10.1016/j.iref.2015.04.011
- Jensen, M. C., & Meckling, W. (October de 1976). Theory of the firm: managerial behavior, agency costs and ownership structure. *Journal of Financial and Economics*, 3(4), pp. 305-360.
- Kim, S., Kraft, P., & Ryan, S. (September de 2013). Financial statement comparability and credit risk. *Review of Accounting Studies*, 18(3), pp. 783-823. doi:DOI 10.1007/s11142-013-9233-z
- Komera, S., & Lukose P.J., J. (October de 2015). Capital structure choice, information asymmetry, and debt capacity: evidence from India. *Journal of Economics and Finance*, 39(4), pp. 807-823. doi:10.1007/s12197-014-9285-3
- Lambrecht, B., & Pawlina, G. (16 de May de 2012). A Theory of Net Debt and Transferable Human. *Review of Finance*, 17, pp. 321-368. doi:10.1093/rof/rfs011
- Lopes, A. (2012). *Contabilidade e Finanças no Brasil: estudos em homenagem ao professor Eliseu Martins*. São Paulo: Atlas.
- Majumdar, S., & Sen, K. (25 de May de 2009). Corporate Borrowing and Profitability in India. *Managerial and Decisions Economics*, 31, pp. 33-45. doi:10.1002/mde.1472
- Mazzotta, R., & Veltri, S. (May de 2014). The relationship between corporate governance and the cost of equity capital. Evidence from the Italian stock exchange. *Journal of Management & Governance*, 18(2), pp. 419-448. doi:DOI 10.1007/s10997-012-9230-9
- Miller, M., & Modigliani, F. (October de 1961). Dividend Policy, Growth, and the Valuation of Shares. *The Journal of Business*, 34(4), pp. 411-433.
- Modigliani, F., & Miller, M. (June de 1958). The Cost of Capital, Corporation Finance and the Theory of Investment. *The American Economic Review*, 48(3), pp. 261-297. Acesso em 03 de November de 2015, disponível em <http://www.jstor.org/stable/1809766>
- Modigliani, F., & Miller, M. (June de 1963). Corporate Income Taxes and the Cost of Capital: A Correction . *The American Economic Review*, 53(3), pp. 433-443. Acesso em 05 de setembro de 2015, disponível em <http://www.jstor.org/stable/1809167>
- Monteforte, D., & Stagliano, R. (2015). Firm Complexity and Capital Structure: Evidence from Italian Diversified Firms. *Managerial and Decision Economics*, 36, pp. 205-220. doi:10.1002/mde.2660
- Myers, S. (28-30 de July de 1984). The Capital Structure Puzzle. *The Journal of Finance*, 39(3), pp. 575-592. Acesso em 10 de October de 2015, disponível em <http://www-jstor-org.ez27.periodicos.capes.gov.br/stable/pdf/2327916.pdf>
- Myers, S. C., & Majluf, N. S. (1984). Corporate Financing and Investment Decisions when Firms have Information that Investors do not have. *Journal of Finance Economics*, pp. 187-221.
- O'Brien, J., & David, P. (17 de June de 2009). Firm growth and type of debt: the paradox of discretion. *Industrial and Corporate Change*, 19(1), pp. 51-80. doi:10.1093/icc/dtp033

- Oliveira, J., Rodrigues, L., & Craig, R. (2011). Risk-related disclosures by non-finance companies: Portuguese practices and disclosure characteristics. *Managerial Auditing Journal*, 26(9), pp. 817-839. doi:10.1108/02686901111171466
- Öztekin, O. (June de 2015). Capital Structure Decisions around the World: Which Factors Are Reliably Important? *Journal of Financial and Quantitative Analysis*, 50(3), pp. 301-323. doi:10.1017/S0022109014000660
- Pan, L., Lin, C., Lee, S., & Ho, K. (2015). Information ratings and capital structure. *Journal of Corporate Finance*, 31, pp. 17-32. doi:10.1016/j.jcorpfin.2015.01.011
- Póvoa, A., & Nakamura, W. (Jan-Abr de 2014). Homogeneidade Versus Heterogeneidade da Estrutura de Dívida: Um Estudo com Dados em Paine. *Revista Contabilidade e Finanças*, 25(64), pp. 19-32. doi:10.1590/S1519-70772014000100003
- Póvoa, A., & Nakamura, W. (Janeiro-Abril de 2015). Relevância da estrutura de dívida para os determinantes da estrutura de capital: um estudo com dados em painel. *Revista Contemporânea de Contabilidade*, 12(25), pp. 3-25. doi:10.5007/2175-8069.2015v12n25p27
- Pyo, U., Shin, Y., & Thompson, H. (July de 2015). Reducing agency conflicts with target debt ratios. *Journal of Economics and Finance*, 39(3), pp. 431-453. doi:DOI 10.1007/s12197-013-9256-0
- Rauh, J., & Sufi, A. (15 de October de 2010). Capital Structure and Debt Structure. *The Review of Financial Studies*, 23(12), pp. 4242-4280. doi:10.1093/rfs/hhq095
- Singh, P., & Brajesh, K. (August de 2012). Trade-off Theory vs Pecking Order Theory Revisited: Evidence from India. *Journal of Emerging Market Finance*, 11(2), pp. 154-159. doi:10.1177/0972652712454514
- Tran, D. (2014). Multiple corporate governance attributes and the cost of capital – Evidence from Germany. *The British Accounting Review*, pp. 179-197. doi:10.1016/j.bar.2014.02.003
- Verrecchia, R. (2001). Essays on disclosure. *Journal of Accounting and Economics*(32), pp. 97-180.
- Wong, K. (2015). A regret theory of capital structure. *Finance Research Letters*, 12, pp. 48-57. doi:10.1016/j.frl.2014.12.001
- Wooldridge, J. (2010). *Econometric analysis of cross section and data panel* (2nd. ed.). Massachusetts: Massachusetts Institute of Technology.
- Yang, H. (2012). Capital market consequences of managers' voluntary disclosure styles. *Journal of Accounting and Economics*, 53, pp. 167-184. doi:10.1016/j.jacceco.2011.08.003
- Yazdanfar, D., & Ohman, P. (2015). Debt financing and firm performance: an empirical study based on Swedish data. *The Journal of Risk Finance*, 16(1), pp. 102-118. doi:10.1108/JRF-06-2014-0085